

あしたのM&A

障害福祉特化の事業承継M&A支援

親なきあと問題 とは

障害のあるお子さんの親が高齢になったり、亡くなったりして、これまでのように支えられなくなったときに、その子の「住む場所」「生活や就労」「お金のこと」「きょうだいのこと」「事業継承」などをどうしていくかという問題です。

サービス概要

あしたのM&Aは、共同生活援助(グループホーム)、生活介護、就労継続支援A・B型、就労移行支援などの障害福祉サービス事業を対象とする事業承継M&Aにおいて、承継を希望する法人に対し、仲介または専属アドバイザーとして支援するサービスです。

あしたのM&Aの考え方

あしたのM&Aは、障害福祉の事業承継に必要なプロセスを見極め、必要な部分にだけ専門性と時間をかけるという考え方を大切にしています。

中小規模の事業者が承継を検討する段階で、過度なコストや負担が生じること自体が、事業継続の妨げになってはいけなとと考えています。

私たちの目的は、利用者とそのご家族、職員・地域にとって「これからも続いていく承継」を実現することです。

あしたのM&Aの特徴

- 1.利用者とそのご家族・職員の安心を最優先
- 2.事業規模に合った、現実的なM&A設計
- 3.障害福祉に理解のある専門家が対応

私たちが大切にしていること

私たちは、「成約すること」そのものをゴールにはしていません。

- ✔ 利用者とそのご家族の安心が守られること
- ✔ 職員が安心して働き続けられること
- ✔ 創業者の想いが次の運営者に引き継がれること

これらが満たされてはじめて、良い事業承継だと考えています。

- PRICE -

料金体系

着手金20万円(税抜)+成功報酬

| 報酬基準額 | 報酬率/報酬額 |
|-------------|---------------------|
| ～1億円以下 | 5% ※最低報酬額は500万円(税抜) |
| 1億円超～3億円以下 | 4% |
| 3億円超～5億円以下 | 3% |
| 5億円超～10億円以下 | 2% |
| 10億円超～ | 1% |

※ 着手金はNDA締結(秘密保持契約)後にお支払いいただきます。

※ 成功報酬はオーナー受取型レマン方式を採用しており、障害福祉分野の事業者さまにもご利用いただきやすいよう、業界でも特に利用しやすい水準の料金体系を設定しております。

- OPTION -

オプションサービス

| | |
|--------------------------|--|
| NPO法人・一般社団法人等の事業譲渡スキーム設計 | スキーム検討・構造整理を中心とした助言を行います。 1案件:30万円(税抜)～ |
| 行政協議・指定更新 | 協議方針整理・論点整理・資料レビューを行います。 1案件:15万円(税抜)～ |
| 再生支援・財務改善 | 改善方針整理・財務アドバイス・事業改善に向けた伴走支援を行います。 月額15万円(税抜)～ |

※ 実務量・対応範囲に応じて、個別にお見積りいたします。

- FLOW -

あしたのM&Aの流れ

1 NDA締結(秘密保持契約)

2 事業概要・論点整理

3 マッチング・条件調整

4 基本合意

5 必要に応じたDD・行政協議

6 最終契約・クロージング

7 引継ぎ・運営安定化支援

※ 事業規模や状況に応じて、柔軟に進行します。

— こんな方は、ぜひ一度ご相談ください —

- 後継者は決まっていないが、利用者やそのご家族を守りたい
- 赤字だが、すぐに閉鎖したいわけではない
- 行政との調整や指定更新に不安がある
- 障害福祉に理解のあるM&A事業者にご相談したい

承継を検討している方はこちら



譲り受けを検討している方はこちら



株式会社 あしたパートナーズ

〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町1-19-1 木村ビル2F

☎ 03-6824-7872

✉ contact@ashita-partners.com